

«Менеджер по продажам»

Курс проходит на современной обучающей платформе, адаптированной под любой смартфон

Курсы включают в себя теорию и видеоуроки

После прохождения обучения по данному курсу Вы узнаете:

Технологию продажи:

Активная продажа.

Этапы продаж:

1. Подготовка
2. Установление контакта
3. Выявление потребности
4. Презентация
5. Работа с возражениями
6. Завершение продажи